



Российский союз промышленников и предпринимателей

**О результатах опроса российских компаний об эффективности
трансграничных и международных платежных операций, проведенного
РСПП в сентябре-октябре 2020 года**

Шестое заседание Экспертного
совета Банка России по расчетам
в национальных валютах

Лисицын Андрей Юрьевич
заместитель управляющего
директора Управления
финансовой политики и
финансовых рынков РСПП

г. Москва, июль 2021 г.



- Опрос был проведен в сентябре-октябре 2020 года. С полными результатами опроса можно ознакомиться [на сайте РСПП](#)
- В опросе приняли участие **55** компаний.
- Для опросов РСПП выборка не очень большая, однако, с одной стороны, в целом соответствует обычным выборками по узким профессиональным вопросам (расчеты при осуществлении ВЭД), с другой, учитывая характеристики компаний, принявших участие в опросе, является достаточно репрезентативная для целей исследования.
- В опросе приняли участие компании, мнение которых может быть признано медианным и одновременно охватывающим значительный объем рынка ВЭД. Это компании:
 - из всех ключевых отраслей экономики
 - относящиеся к средним и крупным компаниям реального сектора, преимущественно обрабатывающее производство
 - из всех федеральных округов
 - в основном работающие в B2B сегменте
 - осуществляющие как экспорт, так и импорт
 - работающие на всех географических рынках (Европа, ЕАЭС, СНГ, Азия)



КЛЮЧЕВЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ ОПРОШЕННЫХ КОМПАНИЙ

100% российские компании

80% нефинансовые

49% обрабатывающие производства

85 % численностью более 100 человек, причем 69% - 500 и более

80 % работающих на корпоративном (B2B) рынке внешнеэкономической деятельности

59% осуществляющих преимущественно экспорт

30% осуществляющих преимущественно импорт

69% на рынках постсоветского пространства (ЕАЭС, СНГ) и БРИКС

60% на рынке стран Европы



ЦЕЛЕПОЛАГАНИЕ ОПРОСА (ОСНОВНЫЕ ПРОВЕРЯВШИЕСЯ ГИПОТЕЗЫ)

- Российские компании скорее доверяют рублю как средству международных расчетов
- Административные барьеры осуществления международных расчетов (меры валютного контроля, налогового контроля, ПОДиФТ) скорее значимы для компаний
- Ценовой фактор при осуществлении международных расчетов скорее значим для компаний
- Санкционный риск для компаний скорее значим, но не достаточно осознаны способы управления им
- Компании скорее видят цифровизацию как существенный инструмент повышения эффективности международных расчетов



Доверие российских компаний к рублю как к средству международных расчетов

Ключевой вывод:

доверие достаточно высоко

КЛЮЧЕВЫЕ ВЫВОДЫ ПО СОСТАВУ ВАЛЮТ РАСЧЕТОВ

ДОЛЛАР И(ИЛИ) ЕВРО

РУБЛЬ И(ИЛИ) ВАЛЮТЫ ЕАЭС

90%

используют

58%

62%

предпочли бы

66%

ПОТЕНЦИАЛ РОСТА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РУБЛЯ И(ИЛИ) ВАЛЮТ ЕАЭС

- выше среди импортёров: сейчас используют - 43%, предпочли бы использовать - 64%. Вместе с тем у экспортёров сохранится высокая потребность в использовании рубля и(или) валют ЕАЭС: используют - 59%; предпочли бы – 56%
- имеется на рынках постсоветского пространства (ЕАЭС, СНГ) и БРИКС (используют – 63%; предпочли бы – 68%), а также на рынке Европы (используют - 55%; предпочли бы - 58%)

в 2 раза меньше (по сравнению с использующими в настоящее время) компаний предпочли бы использовать доллар (48% против 81%) или евро (40% против 81%)



Значимость административных барьеров (меры валютного контроля, налогового контроля, ПОДиФТ)

Ключевой вывод:

существенно менее значимы, чем раньше



КЛЮЧЕВЫЕ ВЫВОДЫ ПО НЕГАТИВНЫМ ФАКТОРАМ

ВЫДЕЛИЛИ САНКЦИОННЫЕ РИСКИ КАК КЛЮЧЕВОЙ НЕГАТИВНЫЙ ФАКТОР

79% использующих доллар и(или) евро **82%** предпочитающих использовать рубль и(или) валюты ЕАЭС

25% (только!) выделили комиссии за перевод денежных средств и (или) комиссии, связанные с обслуживанием счетов как негативный фактор развития международных расчетов

55% выделили валютные риски

неожиданно мало (до 20%) выделили в качестве негативных факторов так называемые административные барьеры: меры в части валютного контроля (20%); ПОДиФТ (AML) (12%), осуществления налогового контроля (12%), информационной безопасности (4%), включая блокировки и отказы в осуществлении операций

ничтожно мало (2%) выделили в качестве негативного фактора отсутствие единой системы обмена финансовыми сообщениями

Наиболее значимые негативные факторы для осуществления международных платёжных операций и взаиморасчётов	Все компании	Доля компаний, выделивших соответствующий фактор и			
		основную валюту		предпочтительную валюту	
		доллар / евро	рубль РФ / валюты ЕАЭС	доллар / евро	рубль РФ / валюты ЕАЭС
Санкционные риски	75%	79%	67%	68%	82%
Валютные риски	55%	50%	40%	50%	50%
Комиссии за перевод денежных средств и (или) комиссии, связанные с обслуживанием счетов	25%	10%	30%	20%	30%
Необходимость тщательного контроля корректности платёжных реквизитов в связи с отсутствием единых идентификаторов получателей платежа	24%	20%	30%	20%	20%
Меры в части валютного контроля	20%	20%	40%	20%	30%
Отсутствие единых стандартов осуществления расчётов	12%	10%	20%	10%	10%
Меры в части ПОДиФТ (AML), в том числе блокировки и отказы в осуществлении операций по основаниям в сфере ПОДиФТ (AML)	12%	10%	30%	10%	20%
Меры в части осуществления налогового контроля, в том числе блокировки и отказы в осуществлении операций по требованиям налогового законодательства	12%	0%	30%	10%	10%
Низкий уровень цифровизации в сфере расчетов, включая возможность удалённого осуществления переводов денежных средств	4%	10%	0%	10%	0%
Меры в части информационной безопасности, включая блокировки и отказы в осуществлении операций по требованиям законодательства о противодействии совершения операций без согласия клиента (антифрод-мониторинга)	4%	10%	10%	10%	10%
Другие*	4%	10%	10%	0%	10%
Отсутствие единой системы обмена финансовыми сообщениями	2%	0%	0%	0%	0%



Значимость ценового фактора при осуществлении международных расчетов

Ключевой вывод:

ценовые ожидания компаний в целом соответствуют
текущему уровню комиссий при осуществлении
международных расчетов



Средний уровень комиссий, уплачиваемых компаниями при осуществлении международных платёжных операций и взаиморасчётов (по видам ВЭД)	Все компан ии	доля импортеров, имеющих соотв. уровень комиссии	доля экспортеров, имеющих соотв. уровень комиссии	доля эксп-имп. компаний
от 0,001% до 0,5%	62%	43%	67%	60%
от 0,5% до 1%	16%	29%	7%	0%
от 1% до 5%	16%	21%	15%	20%
<i>т.е. до 5%</i>	92%	93%	89%	80%
от 5% до 10%	0%	0%	0%	0%
от 10% до 25%	0%	0%	0%	0%
более 25%**	2%	7%	0%	0%
другое*	6%	0%	7%	0%

96% определили уровень комиссий до 0,5% как приемлемый при осуществлении международных платёжных операций и взаиморасчётов, при этом 2% компаний указали в качестве приемлемых комиссии в размере от 5% до 10% и 2% - комиссии в размере более 25%

*фиксированный размер за операцию

** комиссия по индийской рупии

Ключевые инструменты повышения эффективности международных расчетов

Ключевой вывод:

основной упор компании делают на инструменты денежного (валютного) рынка; вместе с тем цифровизация в целом воспринимается как значимый инструмент

КЛЮЧЕВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ

75% рассматривают санкционный риск как наиболее значимый негативный фактор для осуществления международных платёжных операций и взаиморасчётов, причем эта оценка практически не зависит от вида ВЭД (экспорт / импорт) или основной валюты расчетов). При этом валютные риски к таким факторам отнесли 55% компаний, а тарифную политику в таком качестве выделили только 25%

83% компаний, выделяющих санкционные риски в системе управления рисками (70% из всех компаний), считают прямые взаиморасчёты в «несанкционных валютах»* как наиболее эффективный инструмент управления санкционным риском при осуществлении международных платёжных операций и взаиморасчётов

57% не приветствуют целенаправленную «дедолларизацию»

Наиболее эффективными механизмами увеличения доли использования «несанкционных валют» при осуществлении международных платёжных операций и взаиморасчётов считают:

63% развитие инструментов денежного рынка в «несанкционных валютах», прежде всего рынка валютных деривативов (свопов, фьючерсов, опционов)

58 % эффективное функционирование системы прямого привлечения и размещения свободной ликвидности в нужных валютах между корпорациями

44% формирование наднационального фонда ликвидности и привязка курса валют к цифровой расчетно-клиринговой единице данного фонда

* валюты, отличные от валют стран, реализующих санкционную политику в отношении России или российских компаний (США, страны ЕС)



КЛЮЧЕВЫЕ ВЫВОДЫ ПО РАЗВИТИЮ РАСЧЕТОВ В «НЕСАНКЦИОННЫХ ВАЛЮТАХ»

57% считают, что не требуется создание механизмов снижения доли расчётов в долларах США

Развитие расчетов в «несанкционных валютах» компании связывают

63% с инструментарием денежного рынка

58% с механизмами привлечения и замещения свободной ликвидности

44% с формированием наднациональных фондов ликвидности в привязке курса валют к цифровой расчетно-клиринговой единице

Наиболее эффективные механизмы увеличения доли использования «несанкционных валют» * при осуществлении международных платёжных операций и взаиморасчётов		доля импортеров, выделивших	доля экспортеров, выделивших	доля эксп.-имп. компаний, выделивших
развитие инструментов денежного рынка в «несанкционных валютах», прежде всего рынка валютных деривативов (свопов, фьючерсов, опционов)	63%	36%	63%	80%
эффективное функционирование системы прямого привлечения и размещения свободной ликвидности в нужных валютах между корпорациями	58%	57%	52%	60%
формирование наднационального фонда ликвидности и привязка курса валют к цифровой расчетно-клиринговой единице данного фонда, из них предпочитают, чтобы фонд был сформирован в:	44%	64%	33%	20%
«несанкционных валютах»	81%			
в золоте	71%			
формирование корпорациями резервов в необходимых валютах	38%	43%	26%	40%
другое**	8%	0%	15%	0%

*«Несанкционные валюты» - это национальные валюты, отличные от валют стран, реализующих санкционную политику в отношении России или российских компаний, в том числе валют США, стран ЕС

**Другое: укреплять рубль; становление российского рубля резервной валютой; формирование фонда ликвидности в несанкционных валютах (а уровне ЦБ РФ); создание наднационального фонда рублевой ликвидности для покрытия потребностей иностр.банков в валюте РФ для проведения клиентских взаиморасчетов; формирование соответствующей платежной системы; создание условий для внешней торговли в росс.рублях (валюта цены= RUB)

КЛЮЧЕВЫЕ ВЫВОДЫ ПО ЦИФРОВИЗАЦИИ

Большая часть экспортёров (70%) и импортёров (57%) **НЕ** рассматривают использование цифровизации активов, в том числе оборот цифровых финансовых активов, **как эффективный инструмент снижения рисков и/или издержек** при осуществлении международных платёжных операций и взаиморасчётов. Вместе с тем инструменты цифровизации имеют достаточно существенное значение в повышении эффективности международных расчетов, в частности:

- 41%** считают развитие взаиморасчётов в государственных либо международных цифровых валютах, в том числе на основе функционирования цифровых расчётно-клиринговых единиц, привязанных к золоту и (или) корзине «несанкционных валют» как эффективный инструмент управления санкционным риском при осуществлении международных платёжных операций и взаиморасчётов
- 35%** формирование наднационального фонда ликвидности в золоте и определение курса фиатных валют в привязке к цифровой расчётно-клиринговой единице данного фонда как эффективный механизм увеличения доли использования «несанкционных валют» при осуществлении международных платёжных операций и взаиморасчётов
- 29%** считают формирование наднационального фонда ликвидности в «несанкционных валютах» и определение курса фиатных валют в привязке к цифровой расчётно-клиринговой единице данного фонда как эффективный механизм увеличения доли использования «несанкционных валют» при осуществлении международных платёжных операций и взаиморасчётов

Таким образом, цифровизация в целом рассматривается как инструмент в повышении эффективности международных расчетов



Управление санкционным риском

Ключевой вывод:

санкционный риск для компаний скорее значим, но не достаточно осознаны способы управления им



КЛЮЧЕВЫЕ ВЫВОДЫ УПРАВЛЕНИЯ САНКЦИОННЫМИ РИСКАМИ

- 58%** НЕ выделяют санкционный риск в системе управления рисками (СУР), причем эта доля сохраняется по всем видам ВЭД (кроме деятельности экспортно-импортных компаний, 80% которых выделяют этот риск в СУР) и используемых валют расчетов (кроме, используемых в расчетах в настоящее время долларах (или) евро, 80% которых выделяют этот риск в СУР)
- 60%** компаний, отметивших санкционный риск как наиболее значимый негативный фактор для осуществления международных платёжных операций и взаиморасчётов, указали, что не выделяют санкционный риск в СУР
- К наиболее эффективным инструментам управления санкционным риском при осуществлении международных платёжных операций и взаиморасчётов компании относят:
- 70%** прямые взаиморасчёты в национальных валютах, отличных от валют стран, реализующих санкционную политику в отношении России или российских компаний (США, страны ЕС) («несанкционные валюты»)
- 32%** развитие взаиморасчётов в государственных либо международных цифровых валютах, в том числе на основе функционирования цифровых расчётно-клиринговых единиц, привязанных к золоту и (или) корзине «несанкционных валют»

Наиболее эффективные инструменты управления санкционным риском при осуществлении международных платёжных операций и взаиморасчётов по основным валютам расчётам (без учета приоритизации)	Все компании	Доля компаний, выделивших соответствующий			
		основную валюту		предпочтительную валюту	
		доллар / евро	рубль РФ / валюты ЕАЭС	доллар / евро	рубль РФ / валюты ЕАЭС
прямые взаиморасчёты в национальных валютах, отличных от валют стран, реализующих санкционную политику в отношении России или российских компаний (США, страны ЕС) («несанкционные валюты»)	70%	66%	67%	58%	67%
развитие взаиморасчётов в государственных либо международных цифровых валютах, в том числе на основе функционирования цифровых расчётно-клиринговых единиц, привязанных к золоту и (или) корзине «несанкционных валют»	32%	34%	25%	35%	27%
диверсификация каналов осуществления платежей и расчётов, в том числе расширение состава специализированных компаний, осуществляющих платежи от имени других участников рынка	30%	34%	8%	29%	33%
развитие систем зачёта взаимных требований, в том числе на основе оборота цифровых активов, вместо прямых платежей и расчётов	18%	14%	33%	19%	18%
другое*	14%	8%	9%	17%	23%
развитие взаиморасчётов в частных цифровых валютах	4%	3%	0%	3%	6%



ПЛАНИРУЕМЫЕ РСПП ШАГИ

- Выработка и инициирование конкретных параметров и мероприятий по формированию механизма осуществления клиринга в «несанкционных валютах», в том числе по формированию наднационального фонда ликвидности в «несанкционных валютах» и механизма расчетов с использованием цифровой расчетно-клиринговой единицы
- Ежегодное проведение опросов об эффективности международных расчетов по методике, разрабатываемой с участием финансовых регуляторов
- Формирование (при поддержке Банка России) центра повышения эффективности международных расчетов – механизма взаимодействия между корпорациями, платежными институтами и регуляторами по конкретным значимым ситуациям, связанным с возникновением необоснованных барьеров в осуществлении международных расчетов

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО РЕЗУЛЬТАТАМ ОПРОСА И ИХ ОБСУЖДЕНИЮ

- **Участие Банка России в формировании методики проведения опроса** по эффективности международных расчетов, в том числе в части включения в него вопросов, позволяющих оценить масштабы экспортно-импортного бизнеса компаний, участвовавших в опросе; совокупный объем экспорта компаний, выделивших санкционные риски как негативный фактор; совокупный объем экспорта компаний, уходящих от доллара США в расчетах из-за санкционных рисков; осуществить анализ отдельно по товарам и услугам; получить информацию об основных банках и платежных сервисах, которыми пользуются компании при проведении платежей
- **Участие Банка России в обсуждении результатов опроса**, в том числе в рамках заседания Подкомиссии по платежно-расчетным системам и технологиям РСПП и профильных форумов недель российского бизнеса РСПП
- **Создание совместной рабочей группы Банка России и РСПП по вопросам повышения эффективности международных расчетов** для:
 - обеспечения разрешения конкретных значимых ситуаций, связанных с возникновением необоснованных барьеров в осуществлении международных расчетов;
 - обобщения данных по выявленным ситуациям (анализ нормативной базы, сравнение зарубежных практик, количественные оценки барьеров);
 - выработки системных рекомендаций и предложений по повышению эффективности международных расчетов.Данные ситуации предварительно будут подготавливаться к рассмотрению центром повышения эффективности международных расчетов, который, в этом случае, планируется создать в РСПП.



Контакты:



Андрей Лисицын

заместитель управляющего
директора Управления
финансовой политики и
финансовых рынков РСПП

+7(495) 663-04-04, доб. 1108

LisitsynAY@rspp.ru